



Hjem > Kvægaftgiftsfonden > 2014 > Smag på Landskabet: Naturkød - Udvikling > Han tjener kassen på naturpleje med kant

Han tjener kassen på naturpleje med kant

Stordrift og indkøb af billigt foder skal bane vejen for kødkvægdrift i større stil, mener ung producent, der selv tjener gode penge.

Dansk kødkvægdrift skal nytænkes, hvis det skal lykkes at gøre pleje af naturarealer til en profitabel forretning for ejeren af dyrene. Det mener Nicolai Bjerre, Naur ved Holstebro, som i fællesskab med sin far, Knud Bjerre, driver en stor kødkvæg- og naturplejeforretning. Far og søn har lejet en stald til køerne i vinterperioden, og om sommeren græsser de 140 køer plus lige så mange kalve på et lejet naturareal, som plejes for Naturstyrelsen. Alligevel giver driften overskud - cirka 4.000 kroner pr. ko.

"Det er simpelthen nødvendigt at tænke anderledes, hvis det skal være profitabelt at drive en forretning med naturpleje. Men vi mangler rådgivere, som tør tænke anderledes," mener Nicolai Bjerre.

Stor afstand ingen hindring

Nicolai Bjerre har længere til naturarealerne, end de fleste kødkvægfolk vil acceptere. Selv ser han det ikke som noget problem, for i græsningsperioden er der ikke behov for andet end opsyn, og da gør det ikke noget, at han skal køre langt.

"Hvis opsynet er det eneste, man skal udføre, kan man sagtens køre to-tre timer frem og tilbage, hvis man til gengæld kan få et stort areal til en god pris," siger han.

Køber alt foder til vinteren

Køernes vintermenu består af indkøbte grøntpiller, halm og mineraler. Ikke et eneste gram hjemmeavlet ensilage får de.

"Det er et andet punkt, hvor vi går imod strømmen. Selvforsyning er ikke det optimale i så stor en besætning, fordi det betyder store omkostninger til at lagre foder og fodre det ud. Vi kører halm ind i høst og får løbende grøntpiller leveret. Selvom fodermidlerne hver for sig er dyrere end ensilage, så er fodringen billig, fordi vi ikke har alle de følgeomkostninger, ensilageproduktion til 140 køer vil give," siger Nicolai Bjerre.

Sælger videre

Kalvene sælger han videre til en ekspert i opfødning.

"Ideen fik jeg efter flere år som svineproducent, hvor produktionen er sektioneret op," fortæller han.

Nicolai Bjerre er overbevist om, at kødkvægdrift baseret på naturpleje kan blive en lige så interessant levevej, som det etablerede landbrug er.

"Vi har investeret 900.000 kr. i dyr og intet andet. Alligevel tjener vi godt. Det kunne andre unge landmænd også gøre," mener han.

Artiklen har været bragt i Landbrugsavisen d. 25/4 2014.



midt
regionmidtjylland

Derudover har projektet fået støtte fra Kvægaftgiftsfonden, Region Midtjylland samt kommunerne Ringkøbing-Skjern, Skive, Holstebro og Randers.

Kvægaftgiftsfonden



Se 'European Agricultural Fund for Rural Development'



"Hvis opsynet er det eneste, man skal udføre, kan man sagtens køre to-tre timer frem og tilbage, hvis man til gengæld kan få et stort areal til en god pris," mener Nicolai Bjerre.

Foto: Peter Winther Mogensen